



Stellenbeschreibung

“Wir arbeiten mit Menschen, die wir mögen, an Projekten, die wir lieben!”

Stellenbezeichnung Senior Sales Manager	Abteilung Sales
Direkter Vorgesetzter / Reporting to CEO	Angestelltenverhältnis Vollzeit
Funktion im Unternehmen / Aufgabe der Stelle Als Senior Sales Manager bist du nicht nur ein Teil des BDX-Teams – du bist die Person, die BDX nach außen repräsentiert. Du bist Ansprechpartner und Experte in den Bereichen New Business, Sales und Key Accounts. <ul style="list-style-type: none">• Key Account Handling auf europäischer Ebene• Neukunden Gewinnung & New Business• Networking & Events• Analyse und Optimierung der Kosten für Sales & Marketing• Unterstützung des Teams bei administrativen Tätigkeiten	
Stellenprofil <ul style="list-style-type: none">• Du arbeitest sehr gerne mit Menschen zusammen und hast ein emphatisches und optimistisches Auftreten.• Du hast mindestens 5 Jahre Berufserfahrung im Sales / Business Development / Marketing.• Du bist offen für neue Abenteuer, Begegnungen und Erlebnisse und bist gerne unterwegs.• Du arbeitest selbstständig, eigenverantwortlich und zielgerichtet und bist dabei im Auftreten immer professionell.• Du verbringst gerne Zeit mit deinem Team und gehst auch mal die Extrameile.• Mit Zeitdruck kannst du gut umgehen.• Ein tiefgreifendes Verständnis von Sales-Strategien und betriebswirtschaftlichen Belangen ist von Vorteil.	
Benefits <ul style="list-style-type: none">• Die Freiheit, deine eigenen Ideen zu entwickeln und selbstständig daran zu arbeiten• Flache Hierarchien und die Chance, etwas zu bewegen• Die Möglichkeit neue Geschäftsfelder zu entwickeln• Regelmäßige Team-, Unternehmens- und After-Work-Events• Flexible Arbeitszeiten, Büro in Leipzig• Immer die neueste Technik, die du für deine Arbeit benötigst• EGYM Wellpass Mitgliedschaft• RBL Tickets• SC DHFK Tickets	

Jetzt [hier](#) bewerben!